

## **Sales manager / teamleader België & Frankrijk**

Connecton Fasteners is een dochteronderneming van Groep Roussel ([www.roussel.be](http://www.roussel.be)) en gespecialiseerd in de productie en distributie van bevestigingen en accessoires voor dak & gevel. Met een 50-tal medewerkers en 2 productiesites (Menen & Sprimont) realiseert Connecton een omzet van 25 miljoen € in 27 landen.

Om onze verdere groei te ondersteunen zoeken wij een gedreven teamleader, die de buitendienstmedewerkers (België & Frankrijk) kan aansturen en coachen.

### Taakomschrijving:

- Je staat in voor de dagelijkse coaching en opvolging van de buitendienst medewerkers
- Je houdt toezicht op de goede opvolging van de openstaande offertes en verkoopkansen, optimaliseert de omzet bij onze klanten en key accounts. Hierin wordt je ondersteund door onze binnendienst, die bestaat uit commerciële binnendienstmedewerkers, productmanagement en een CRM beheerder.
- Je identificeert nieuwe opportuniteiten (uitbreiding productgamma, introductie van nieuwe productgroepen) en wordt hierin ondersteund door de productmanager
- Je begeleidt de inplanting van onze winkelconcepten bij de Connecton dealers
- Je doet voorstellen voor nieuwe marketing acties, werkt deze uit en volgt deze op.

### Profiel:

- Je bent een geboren leider, en perfect tweetalig (NI/Fr)
- Je hebt een masterdiploma in een economische richting, of gelijkwaardig door ervaring
- Je bent in staat onze verkoopsteams (buitendienst) in België en Frankrijk te coachen en te sturen
- Je bent zelfstandig, strategisch, pragmatisch en creatief